

MARIE TEAM

Fusions / Acquisitions et Recherche de Cadres et de Dirigeants

QUALIFICATION SYNTHETIQUE

Date Rv :

SOCIETE :

*Consultant :
Interlocuteur (s):*

Métier(s) et/ou expertises:

Date création / Forme juridique :

Equipe (organigramme) :

1- Masse salariale chargée :

2- Effectif moyen en CDI :

Progiciels spécifiques ou brevets :

Répartition du capital :

	2008	2009	2010	Prévisions 2011
CA				
MB				
REX avant IS				
Fonds propres disponibles				

Clients récurrents (en % du CA):

Interlocuteurs clients :

Concurrents frontaux :

Rémunération(s) dirigeant(s) :

Motivations rapprochement :

Perspectives développement/stratégie moyen terme :

Valorisation entreprise / modalités :

Timing :

MARIE TEAM

Fusions / Acquisitions et Recherche de Cadres et de Dirigeants

Bail : / loyer annuel = /surface =

Site Internet :

Parcours des Dirigeants :

Cursus universitaire :

Principales étapes professionnelles :

Age :

Langues :

Rappel /conditions de collaboration avec le Cabinet MARIE TEAM : soit vous nous confiez un mandat-achat ou mandat **vente**, l'autre possibilité est un mandat **mixte** partagé entre vendeur et acheteur à 50/50
Base de notre intermédiation : 5% du montant de la transaction au jour de la signature d'un accord.