

# MARIE TEAM

Fusions / Acquisitions et Recherche de Cadres et de Dirigeants

## QUALIFICATION SYNTHETIQUE

Date Rv :

## SOCIETE :

Consultant :

Interlocuteur (s):

Métier(s) et/ou expertises:

Date création / Forme juridique :

Equipe (organigramme) :

1- Masse salariale chargée :

2- Effectif moyen en CDI :

Progiciels spécifiques ou brevets :

Répartition du capital :

	2008	2009	2010	Prévisions 2011
CA				
MB				
REX avant IS				
Fonds propres disponibles				

Clients récurrents (en % du CA):

Interlocuteurs clients :

Concurrents frontaux :

Rémunération(s) dirigeant(s) :

Motivations rapprochement :

Perspectives développement/stratégie moyen terme :

Valorisation entreprise / modalités :

Timing :

# MARIE TEAM

Fusions / Acquisitions et Recherche de Cadres et de Dirigeants

**Bail :** / loyer annuel = /surface =

**Site Internet :**

**Parcours des Dirigeants :**

**Cursus universitaire :**

**Principales étapes professionnelles :**

**Age :**

**Langues :**

**Rappel /conditions de collaboration avec le Cabinet MARIE TEAM :** soit vous nous confiez un mandat-achat ou mandat **vente**, l'autre possibilité est un mandat **mixte** partagé entre vendeur et acheteur à 50/50  
Base de notre intermédiation : 5% du montant de la transaction au jour de la signature d'un accord.